



Imperium Group

**DIVENTA UN  
IMPRENDITORE LIBERO**

**FAI DECOLLARE IL TUO  
BUSINESS**

# SINTESI

Diventare un imprenditore libero è una scelta difficile ma gratificante, che offre autonomia, flessibilità e un futuro finanziario sostenibile.

Delegare, gestire il conto economico e il team sono fattori chiave per accelerare il successo imprenditoriale. Secondo studi, la delega può aumentare la produttività del team fino al 20% e una gestione efficace del team può ridurre i costi fino al 30%.

Amazon, che ha iniziato delegando fin dall'inizio, è un esempio tangibile dell'importanza di questi fattori di successo imprenditoriale.

Diventare un imprenditore libero è un'opportunità unica che richiede molta dedizione e impegno. Tuttavia, la delega, la gestione del conto economico e del team sono fattori chiave per accelerare il successo imprenditoriale e aiutare ad evitare errori costosi.

# **COSA SIGNIFICA DIVENTARE UN IMPRENDITORE LIBERO**

## **1. Apprendere l'arte della delega**

Diventare un imprenditore Libero, oltre che di successo significa imparare a delegare. Ciò significa assumere un team solido e affidabile di dipendenti e dare loro la fiducia e l'autonomia per prendere decisioni importanti. Quando si delega adeguatamente, gli imprenditori possono concentrarsi su attività più importanti e strategicamente importanti.

---

## **2. Più tempo da dedicare alla tua vita personale**

Gli imprenditori Liberi capiscono l'importanza di trovare un equilibrio tra lavoro e vita privata. Essi sono consapevoli del fatto che, sebbene il lavoro sia importante per il successo aziendale, avere un tempo di riposo e un'attività extralavorativa aiuta a mantenere un atteggiamento positivo e attivo anche sul posto di lavoro. Delegando e concentrandosi sulla strategia, gli imprenditori possono gestire meglio il proprio tempo personale e mantenere un equilibrio sano tra lavoro e vita privata.

---

## **3. Lavorare sulla verticalità dei tuoi collaboratori/dipendenti**

Un imprenditore libero di successo comprende l'importanza di una solida cultura aziendale e si affianca a collaboratori competenti e professionali in ogni area. Per fare un esempio, un'azienda divisa per aree e gestita da professionisti esperti consente all'imprenditore di delegare senza dover intervenire nelle loro decisioni. Ciò permette all'imprenditore di concentrarsi su altre attività strategiche e di devolvere responsabilità specifiche, garantendo al contempo una gestione efficace e una crescita sostenibile dell'azienda.

---

## **4. Dedicarti al 100% nel fare l'imprenditore**

I veri imprenditori di successo sanno che il successo a lungo termine si basa sulla pianificazione strategica e sull'anticipazione dei cambiamenti del mercato. Ciò significa che gli imprenditori devono avere il tempo e la libertà di concentrarsi sulla creazione di strategie e sulla loro esecuzione. Delegando il lavoro quotidiano, gli imprenditori possono liberare il tempo necessario per la visione strategica della loro attività.



## COSA OTTIENE UN IMPRENDITORE CHE SI DEDICA NEL DIVENTARE LIBERO

Le aziende che investono in team building possono vedere un significativo aumento nella produttività, nella soddisfazione dei dipendenti e negli utili.

Questo è dovuto alla costruzione di relazioni più solide tra i dipendenti, a una migliore comunicazione e alla condivisione di informazioni. Investire in team building può anche ridurre il tasso di turnover e di assunzioni, che sono costosi per le aziende.

Inoltre, le aziende che si concentrano sul team building sono fino al 50% più produttive rispetto a quelle che non lo fanno. E infine, il 37% dei team che partecipano alle attività di team building ha visto un aumento nelle entrate.

### TEMPO TRASCORSO A FARE L'IMPRENDITORE



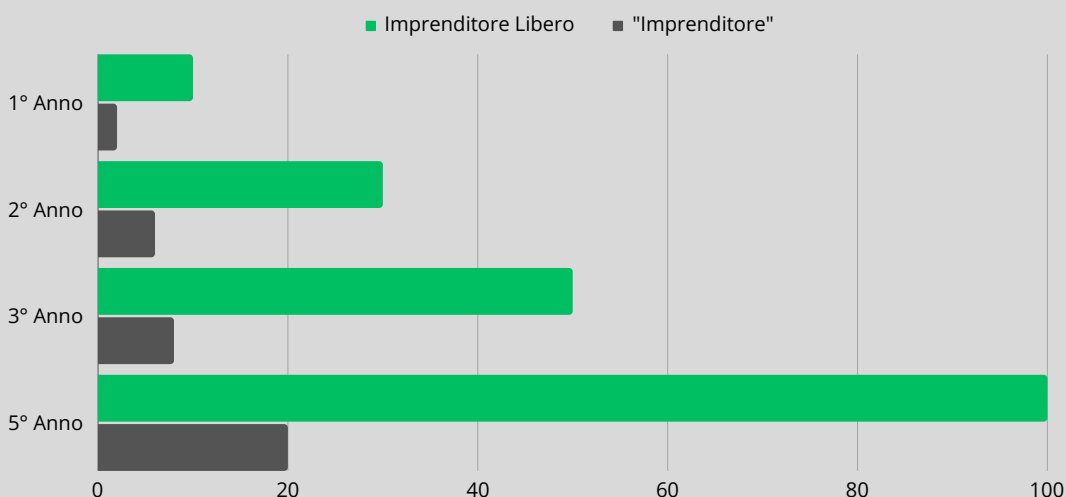
■ Strategia, delega, miglioramento aziendale

### TEMPO TRASCORSO A FARE L'IMPRENDITORE



■ Strategia, delega, miglioramento aziendale

## Comparazione della crescita aziendale, tra una società con a capo un Imprenditore Libero ed una con un "Imprenditore"



## COME INTERVIENE IMPERIUM GROUP NELLA TUA AZIENDA



### Delega

La delega è una parte essenziale del processo decisionale e della gestione dell'azienda. Consente agli imprenditori di ridurre la pressione e di concentrarsi sugli aspetti più importanti del business, sviluppando allo stesso tempo le competenze dei dipendenti e rafforzandone l'autonomia. Coloro che riescono a delegare efficacemente avranno maggiori probabilità di successo e di prosperità nell'imprenditoria.

---



### Costruzione Organigramma

L'organigramma aziendale è uno strumento essenziale per qualsiasi impresa che voglia raggiungere il successo a lungo termine. Esso rappresenta la mappa della struttura dell'azienda, con tutti i ruoli e le responsabilità disposti in maniera chiara e precisa.

---



### Mind set Imprenditore

Il mindset è uno degli elementi più importanti per il successo imprenditoriale. Gli imprenditori di successo hanno una mentalità di crescita, una visione a lungo termine e la capacità di adattarsi ai cambiamenti. Sviluppare un mindset adeguato richiederà tempo e impegno, tuttavia è la differenza tra il successo e il fallimento.

---



### Gestione del team

La gestione del team è essenziale per la crescita dell'azienda e la creazione di un ambiente di lavoro positivo per tutti i membri. Come imprenditore, è fondamentale investire il giusto tempo e risorse per assicurarsi che il proprio team sia ben gestito, in modo da poter raggiungere il successo desiderato.

---



### Gestione del tempo

La gestione del tempo è uno dei fattori determinanti per il successo di un imprenditore. Un imprenditore che sa come gestire il proprio tempo sarà in grado di massimizzare la sua produttività, concentrarsi sui propri obiettivi e raggiungere il successo con la propria attività.

## COME INTERVIENE IMPERIUM GROUP NELLA TUA AZIENDA



### Aumento della Leadership

Investendo nella leadership, un imprenditore può costruire un'impresa solida, capace di resistere alle difficoltà e di mantenere la propria competitività nel mercato. Sia che si tratti di un'impresa di piccole o grandi dimensioni, sviluppare tali abilità non può essere ignorato, rappresentando il vero e proprio motore che spinge verso il successo.

---



### Public Speaking

Diventare un abile speaker e un professionista credibile è fondamentale nel mondo degli affari. A maggior ragione se si tratta del capitano della nave. L'imprenditore deve avere la capacità di parlare in pubblico e di convincere gli investitori a seguire le proprie idee, un'abilità essenziale per ottenere il successo.

---



### Gestione dello Stress

Senza una corretta gestione, i livelli di stress potrebbero ottenere il sopravvento e innescare una serie di conseguenze negative che potrebbero compromettere la salute, le relazioni commerciali e la produttività. Per evitare l'implosione dell'imprenditore è quindi necessario sviluppare abitudini sane e strategie di gestione dello stress adeguate.

---



### Comunicazione Persuasiva

La comunicazione persuasiva rappresenta un elemento chiave per l'imprenditore libero, poiché essa rappresenta uno strumento fondamentale per raggiungere i propri obiettivi, creare una cultura aziendale forte e sviluppare relazioni di successo con i propri interlocutori.

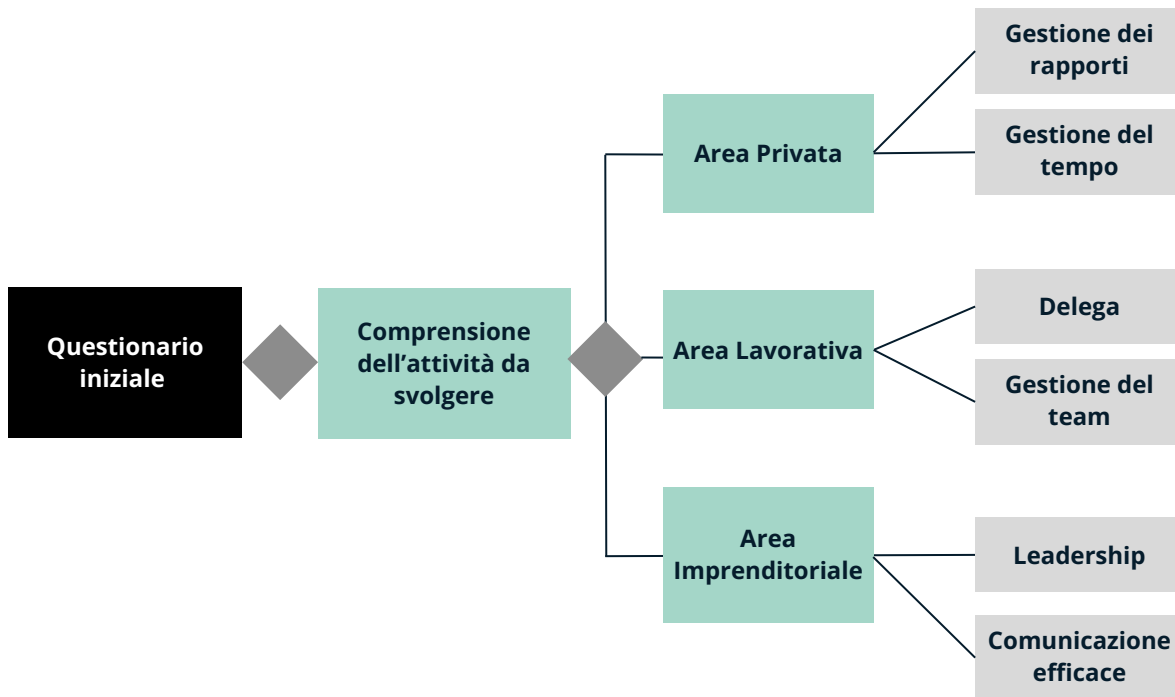
---

## GLI ELEMENTI CHE TI PORTANO NELLA CORRETTA DIREZIONE

Analizzando le politiche e le iniziative di 50 leader del settore pubblico e privato, il nostro team di esperti ha identificato 14 elementi fondamentali per un approccio alla corretta costruzione dell'imprenditore libero.



## PROCESSO E SVILUPPO



## A tutti i livelli di azienda

Ogni imprenditore si confronta con numerosi difetti imprenditoriali, che sono spesso determinati da bias comportamentali comuni nella categoria degli imprenditori, oltre al fatto che la professione non viene insegnata nelle scuole.

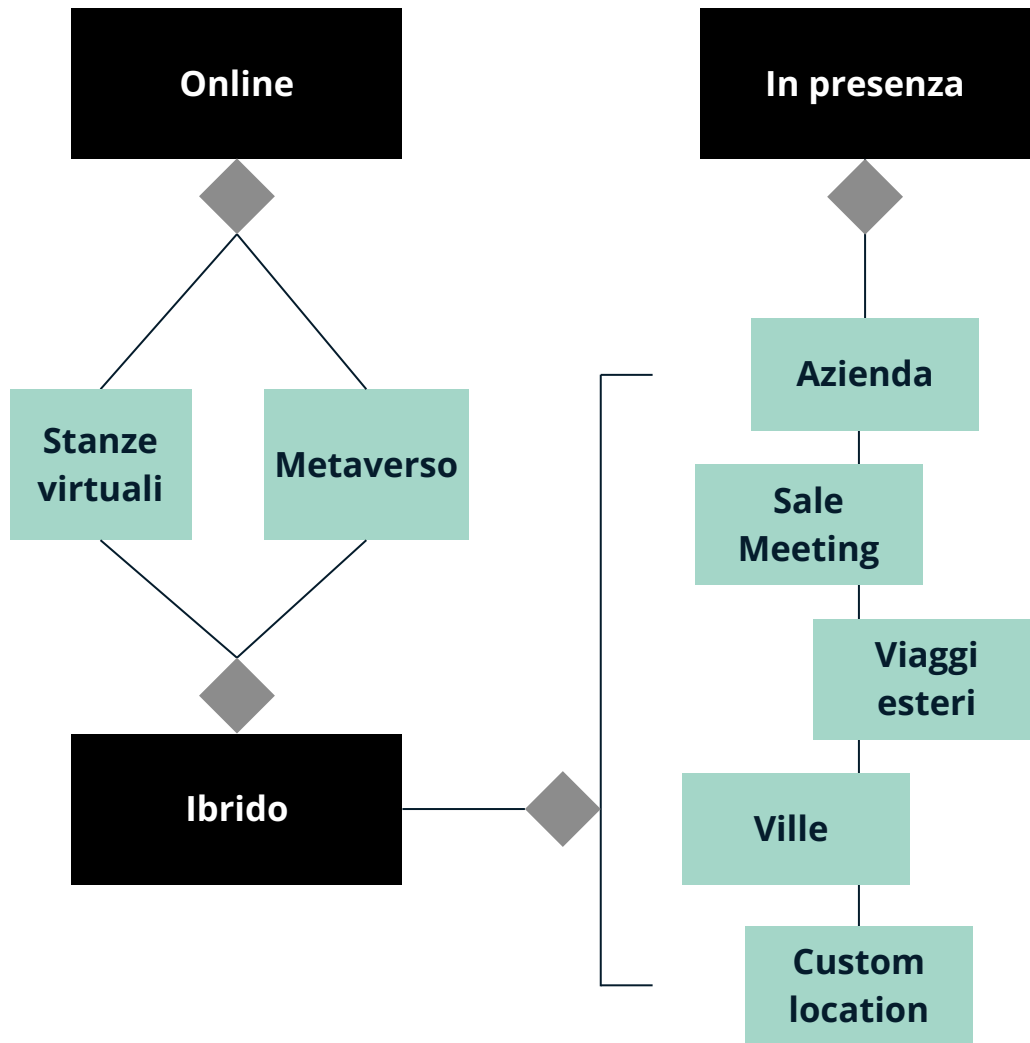
Inoltre, la capacità di diventare un imprenditore vincente dipende dalla situazione individuale, dal tipo di attività e dal livello di fatturato, poiché potrebbe essere necessario agire in modo più o meno urgente per evitare il fallimento.

Uno studio condotto dall'Imperium Group evidenzia che il 45% delle aziende rischia di fallire a causa dell'avversione al cambiamento, cioè la paura di delegare, assumere nuova gente e cambiare il corso dell'attività.

Tutte queste scelte potrebbero essere affrontate con più serenità e in anticipo se l'imprenditore avesse dedicato il tempo necessario per strategie aziendali e analisi finanziarie approfondite.



## PROCESSO E SVILUPPO



## Sarà questo il futuro della formazione?

Grazie alla tecnologia avanzata, il metatarso consente di creare un vero e proprio ponte tra i due mondi e di sperimentare l'energia dell'incontro dal vivo, unita alla flessibilità e alla comodità del digitale.

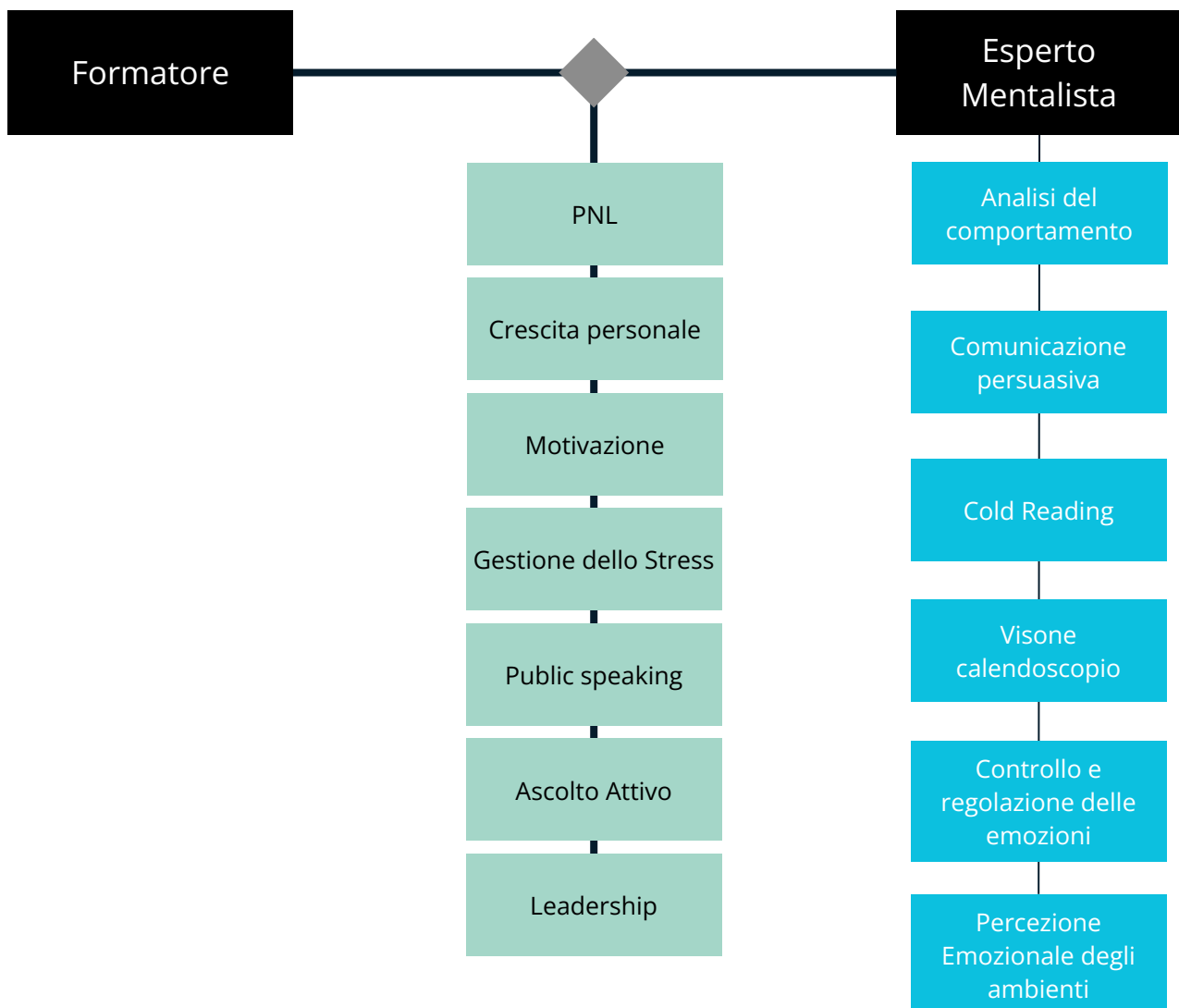
La formazione in ibrido consente di raggiungere gli obiettivi attraverso un'esperienza coinvolgente e interattiva.

## UN VALORE AGGIUNTO DURANTE LA FORMAZIONE

Imperium Group è stata fondata da due esperti mentalisti, che contribuiscono attivamente alle iniziative e momenti lavorativi in azienda, soprattutto quando si tratta di Formazione, Team Building ed analisi.

Ora ti scrivo la differenza sostanziale e le skill che risiedono dentro un esperto mentalista.

### Quali skill differenziano un classico formatore da un Esperto mentalista?



# È IL MOMENTO DI CONTATTARCI

## Come puoi contattarci?

Siamo pronti a ricevere la tua richiesta da molti fronti. Ti metterò in ordine di preferenza il modo in cui contattarci.



**E-mail** [info@imperiumgroup.it](mailto:info@imperiumgroup.it)



**Numero Verde** 800 708 297



**Sito Internet** [www.imperiumgroup.it/contatti](http://www.imperiumgroup.it/contatti)



**LinkedIn** Imperium Group Italia



**Instagram** [Imperiumgroup.it](https://www.instagram.com/Imperiumgroup.it)

