



IMPERIUM

GROUP

AREA CONSULENZA

SCALETTA DELLA PRESENTAZIONE



I NOSTRI IDEALI
LE NOSTRE ATTITUDINI
AREA CONSULENZA
IL PROCESSO
LA NOSTRA SQUADRA
CONTATTI

I NOSTRI IDEALI

Imperium Group nasce dall'intraprendenza, competenza e capacità dei suoi fondatori Daniele Losquadro e Pasquale Buonanno.

La continua formazione e la tenacia professionale dei titolari, unite tra loro, sono il primo solido principio aziendale.

L'Italia da sempre ha donato al mondo grandi marchi e riconoscenze, perchè dietro a tutto vi è tradizione, collaborazione e rispetto verso il cliente.

PAROLE DA RICORDARE

**ESSERE DA GUIDA PER GLI ALTRI È UNA
GRANDE RESPONSABILITÀ BASATA
SULLA FIDUCIA...**

- LE MENTI -

PERCHÈ UN CONSULENTE?

Ecco perchè affidarsi a noi

La consulenza aziendale è un supporto professionale fornito da esperti esterni all'organizzazione, incaricati di sviluppare strategie che portino risultati nel breve tempo.

La consulenza aziendale può essere dedicata sia all'ambito pubblico che a quello privato e ha lo scopo di amplificare l'eccellenza della leadership e di migliorare le prestazioni del gruppo di lavoro nel raggiungere gli obiettivi prestabiliti.

Inoltre apporta dei miglioramenti all'organizzazione grazie ai consigli e alle best practices dispensati dagli esperti per incentivare le prestazioni dell'impresa.

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Daniele Losquadro

FOUNDER IMPERIUM GROUP



Esperto di comunicazione autentica, analista del linguaggio verbale e paraverbale. Mentalista insieme a Pasquale Buonanno, formano l'unico duo di Mentalismo in Italia. Esperienza decennale come formatore Sales manager presso Campari Group.

Attività finalizzata alla gestione delle proposte a catalogo.

Public Speaking - Decision Making - Mentoring - Consulting

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Pasquale Buonanno

FOUNDER IMPERIUM GROUP



Esperto di comunicazione autentica, analista comportamentale del linguaggio non verbale. Mentalista, insieme a Daniele Losquadro formano l'unico duo di Mentalismo in Italia
Negli anni ha gestito più di 200 clienti con fatturati oltre i 7 Milioni di Euro, coordinato un team di 20 persone per quattro filiali.

Analista - Gestione del tempo - Team leading - Consulting

IL NOSTRO SUPPORTO

PROCESSO DECISIONALE

1. ANALISI

IL PRIMO STEP È QUELLO DI ANALIZZARE LE RICHIESTE DELLA DOMANDA.

IN QUESTA PRIMA FASE FAREMO UNA MAPPATURA AZIENDALE (GESTIONE, PRODOTTI, VENDITA, SVILUPPO ECC..)

2. SVILUPPO DEL PROGRAMMA

INIZIAMO IL PROGRAMMA DI CONSULENZA EFFETTUANDO, SIA IN LOCO CHE VIA WEB, DELLE ORE DI CONSULENZA CHE POSSANO ESSERE SIA FORMATIVE CHE STRATEGICHE.

ANDREMO SVILUPPARE INSIEME PUNTO PER PUNTO, IL PROCESSO CHE PORTERÁ AL PROGRESSO AZIENDALE.

3. AZIONE

COME UNA GUIDA AFFIANCHEREMO LA TUA AZIENDA AL 100%.

INSIEME PIANIFICHEREMO OBIETTIVI E LAVOREREMO SUL PROBLEM SOLVING, DECISION MAKING, ASSUNZIONI, TEAM BUILDING E TUTTO CIÓ DI CUI LA TUA ORGANIZZAZIONE AVRÁ BISOGNO.

FARE DA GUIDA SIGNIFICA ESSERE SEMPRE PRONTI A SUPPORTARE NEI MOMENTI DI STRESS E DI GRANDI RESPONSABILITÀ

FASE PRE CONTRATTO

DALLA DOMANDA ALLA PROPOSTA



Appuntamento
Conoscitivo



Analisi



Prospetto e
Preventivo



Firma del contratto

PROCESSO CONSULENZE

DALLA PROPOSTA AL RISULTATO



Creazione del
calendario



Azione
consulenziale



Grado di
soddisfazione



Analisi progressione
risultati

MOTIVI PER RICHIEDERE UNA CONSULENZA CON IMPERIUM GROUP

AREE DI LAVORO

Dove puoi avere necessità

1. Inserimento di un prodotto o servizio
2. Aumentare i profitti
3. Aumentare gli utili
4. Scelta di investimento future
5. Aprire un Business
6. Formare un Team
7. Gestione Finanziaria
8. Sviluppo Obiettivi
9. Pubblicità
10. Assunzioni e Allontanamento

PROCESSO

Dove andiamo a lavorare

1. Analisi di mercato e sviluppo sondaggi
2. Strategie di Marketing
3. Analisi dei costi
4. Indirizzamento e focus aziendale
5. Costruzione di una road map
6. Affiancamento sul campo
7. Analisi attività di risparmio
8. Creazione di obiettivi a breve, medio e lungo termine
9. Ideazione di campagne pubblicitarie
10. Gestione del colloquio iniziale o finale



SPECIALIZZATI NELLA PERSONALIZZAZIONE

Analizziamo ogni tua esigenza e necessità, per sviluppare un percorso ritagliato su misura per te, per la tua azienda, per il tuo team.

Mettiamo sempre al centro il nostro cliente.



LA NOSTRA ESPERIENZA

Dove siamo specializzati

Questi sono i settori in cui Imperium Group è particolarmente specializzata, individuabili sia nell'ambito pubblico che in quello privato:

Beni di lusso

Liquors & Spirits

Hospitality

Istituti bancari

Assicurazioni

Market research & Customer experience

Grande distribuzione

Digital companies

Settore pubblico



LA SQUADRA AL COMPLETO

FOUNDER IMPERIUM GROUP



**Daniele
Losquadro**



**Pasquale
Buonanno**



FORMAZIONE



**Doriana
Barbato**



**Massimiliano
Aiello**



**Laura
Mamei**

SERVIZIO CLIENTI



**Martina
Messina**

DALLE AZIONI DEL SINGOLO ABBIAMO CREATO LA NOSTRA REALTÀ

Daniele Losquadro e Pasquale Buonanno sono
apparsi o collaborato con:

bargiornale.it

GRUPPO
CAMPARI

sky

Giornale7
L'informazione in tempo reale

T)))
TELELOMBARDIA

Sede

Via Verdi, 42 - Bollate (MI)

Indirizzo e-mail

info@imperiumgroup.it

Numero di telefono

800 708 297



IMPERIUM
GROUP

