



IMPERIUM

GROUP

AREA FORMAZIONE

SCALETTA DELLA PRESENTAZIONE



I NOSTRI IDEALI
LE NOSTRE ATTITUDINI
AREA FORMATIVA
PERCHÈ FORMARSI
LA NOSTRA SQUADRA
COLLABORAZIONI
CONTATTI

I NOSTRI IDEALI

Imperium Group nasce dall'intraprendenza, competenza e capacità dei suoi fondatori Daniele Losquadro e Pasquale Buonanno.

La continua formazione e la tenacia professionale dei titolari, unite tra loro, sono il primo solido principio aziendale.

L'Italia da sempre ha donato al mondo grandi marchi e riconoscenze, perchè dietro a tutto vi è tradizione, collaborazione e rispetto verso il cliente.

PAROLE DA RICORDARE

**IL SUCCESSO LO SCRIVONO SOLO
COLORO CHE OSANO FARLO...**

- LE MENTI -

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Daniele Losquadro

FOUNDER IMPERIUM GROUP



Esperto di comunicazione autentica, analista del linguaggio verbale e paraverbale. Mentalista insieme a Pasquale Buonanno, formano l'unico duo di Mentalismo in Italia.

Esperienza decennale come formatore Sales Manager presso Campari Group.

Attività finalizzata alla gestione delle proposte a catalogo.

Public Speaking - Decision Making - Mentoring

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Pasquale Buonanno

FOUNDER IMPERIUM GROUP



Esperto di comunicazione autentica, analista comportamentale del linguaggio non verbale. Mentalista, insieme a Daniele Losquadro formano l'unico duo di Mentalismo in Italia

Negli anni ha gestito più di 200 clienti con fatturati oltre i 7 Milioni di Euro, coordinato un team di 20 persone per quattro filiali.

Analista - Gestione del tempo - Team leading

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Doriana Barbato

PSICOLOGA



Psicologa iscritta all'ordine degli psicologi della Lombardia.
Esperta di Job Crafting e prevenzione al Burnout.
Guest Experience supervisor presso Uci Italia S.p.A..
Esperta di Leadership etica.

Job crafting - Problem solving - Leadership etica

LA NOSTRA SQUADRA FORMATIVA

Massimiliano Aiello

SALES COACH

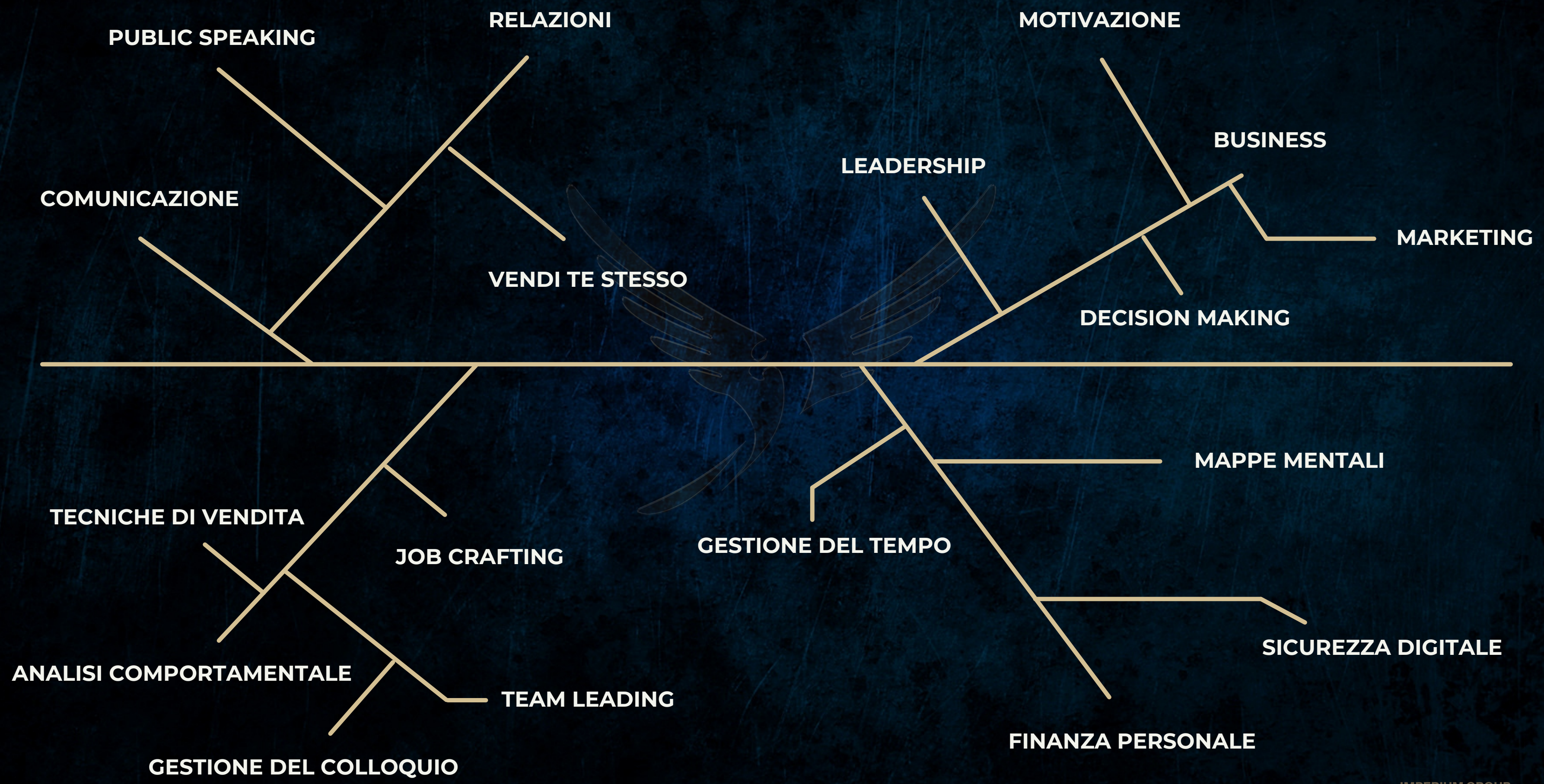


Esperto nella vendita complessa.
Esperienza ventennale nella vendita B2B e gestione clientela direzionale.
Esperienza decennale per il supporto a Committenze prescrittori e studi di progettazione.
Specializzato nella gestione di team di vendita diretta e indiretta.

Tecniche di vendita - Leadership - Business Developer



LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA



LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

COMUNICAZIONE

MIGLIORA LA TUA
COMUNICAZIONE VERBALE,
PARAVERBALE E NON VERBALE.

OTTIENI UN CONTROLLO
MIGLIORE NELLA VENDITA, NELLE
RELAZIONI SOCIO-LAVORATIVE
ED INTERPERSONALI.

MARKETING

IMPARA A STRUTTURARE UN
SISTEMA DI VENDITA CHE TI
PERMETTA DI CONSOLIDARE UN
BUSINESS.

CHE TU STIA INIZIANDO OGGI
OPPURE TU ABBA UN BUSINESS
GIÁ AVVIATO, QUESTO PERCORSO
TI OFFRE GRANDI NOVITÀ.

LEADERSHIP

APPRENDI L'ARTE DELLA
LEADERSHIP ETICA.

SCOPRI IL PROTOCOLLO CHE TI
PERMETTE DI COSTRUIRE LA TUA
AUTORITÀ SOCIO-LAVORATIVA.

LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

MOTIVAZIONE

IMPARA A TROVARE IN TE STESSO O NEL TEAM, LA FORZA NECESSARIA PER RAGGIUNGERE GLI OBIETTIVI.

IMPARA A GESTIRE LE EMOZIONI PER MIGLIORARE LE DECISIONI.

RELAZIONI

SCOPRI COME COSTRUIRE RAPPORTI AUTENTICI E DURATURI, SIA NEL LAVORO CHE NEL PRIVATO.

VENDI TE STESSO

NEL MONDO DI OGGI È FONDAMENTALE APPRENDERE LE TECNICHE DI VENDITA, PER RIUSCIRE A VENDERE SE STESSI, AL FINE DI AUMENTARE LE POSSIBILITÀ DI SUCCESSO.

SVILUPPA EMPATIA, FIDUCIA, SICUREZZA, RESPONSABILITÀ ED ATTEGGIAMENTO.

LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

PUBLIC SPEAKING

COMUNICARE È UN'ARTE.

APPRENDI LE TECNICHE FONDAMENTALI PER AVERE CONTROLLO SUL TUO PUBBLICO, AFFASCINANDOLI CON LA TUA COMUNICAZIONE EFFICACE.

BUSINESS

TUTTI OGGI FANNO BUSINESS, MA COS'È REALMENTE? E COME CI SI PREPARA ALLA SUA CREAZIONE?

SCOPRI LA ROAD MAP ED IL PROTOCOLLO NECESSARIO SE STAI AFFRONTANDO OGGI LA CREAZIONE DEL TUO FUTURO!

DECISION MAKING

SPESSO I CONDIZIONAMENTI ESTERNI INFLUENZANO LE NOSTRE DECISIONI, SCOPRI COME NASCE UNA DECISIONE ED IMPARA A SFRUTTARE GLI INPUT DIRETTI ED INDIRETTI.

LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

ANALISI COMPORTAMENTALE

VORRESTI CAPIRE GRAZIE ALL'ANALISI DEL VERBALE, PARAVERBALE E NON VERBALE, SE STAI CONDUCENDO UNA PERFETTA COMUNICAZIONE?

APPRENDI LE TECNICHE DI ANALISI COMPORTAMENTALE, PER MIGLIORARE IL TUO TEAM, ASSUMERE IL CORRETTO PERSONALE E MIGLIORARE LA TUA COMUNICAZIONE.

GESTIONE DEL COLLOQUIO

IMPARA AD ASSUMERE I GIUSTI DIPENDENTI, GRAZIE ALLE TECNICHE DI GESTIONE DEL COLLOQUIO.

SEI UN PRIVATO?
IMPARA A PRESENTARTI E DISTINGUERTI DALLA MASSA, CREANDOTI IMPORTANTI OPPORTUNITÀ DI LAVORO!

GESTIONE DEL TEMPO

NON HAI MAI TEMPO?

SCOPRI COME RECUPERARE MOMENTI PREZIOSI PER PRODURRE DI PIÙ, GESTIRE MEGLIO LA TUA GIORNATA, IL TUO TEAM, LE TUE RELAZIONI, LA TUA VITA!

LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

SICUREZZA DIGITALE

OGGI DEVI CONOSCERE I METODI PER PROTEGGERTI NEL MONDO DIGITALE, DALLE FUGHE DI DATI.

SCOPRI I METODI PIÙ EFFICACI, PER PROTEGGERE I TUOI DATI E QUELLI DEI TUOI CLIENTI.

TEAM LEADING

GESTIRE UNA O PIÙ PERSONE, SPESSO RISULTA COMPLICATO?

APPRENDI LE TECNICHE DI GESTIONE E MOTIVAZIONE DEL TUO TEAM.

DIVENTA OGGI UN VERO LEADER.

TECNICHE DI VENDITA

PENSI CHE VENDERE SIA DIFFICILE O NOTI CHE IL TUO TEAM DI VENDITA SIA FERMO?

SPESSO NON È SOLO UNA QUESTIONE DI MOTIVAZIONE, IL MONDO DELLA VENDITA È IN CONTINUO MUTAMENTO.

SCOPRI LE TECNICHE PER RIPRENDERE IN MANO I TUOI OBIETTIVI.

LE NOSTRE AREE DI COMPETENZA

NEL DETTAGLIO

FINANZA PERSONALE

SENTI CHE FAI FATICA A GESTIRE IL TUO DENARO?

IMPARA A RISPARMIARE, SCEGLIERE IN MODO PROFICUO I TUOI INVESTIMENTI, ANALIZZARE I TUOI COSTI E RICAVI NEL DETTAGLIO.

GESTIRE AL MEGLIO LE PROPRIE FINANZE, CHE TUA SIA UN PRIVATO OPPURE TU ABBAIA UNA PICCOLA AZIENDA, TI RENDERÁ LIBERO DALLE MAGGIORI PREOCCUPAZIONI.

MAPPE MENTALI

I PIÚ IMPORTANTI COMUNICATORI AL MONDO UTILIZZANO QUESTO METODO PER RICORDARE INTERI DISCORSI ED INFORMAZIONI.

SE STUDIARE O MEMORIZZARE UN ARGOMENTO, TI RISULTA STRESSANTE, GRAZIE ALLE MAPPE MENTALI, SARÁ UN GIOCO DA RAGAZZI!

JOB CRAFTING

CAMBIARE AZIENDA NON SEMPRE È L'OPZIONE MIGLIORE.

APPRENDI COME MODELLARE IL TUO LAVORO, GRAZIE ALLE TECNICHE DI JOB CRAFTING UTILIZZATE ANCHE DALLE PIÚ IMPORTANTI AZIENDE AL MONDO.



SPECIALIZZATI NELLA PERSONALIZZAZIONE

Analizziamo ogni tua esigenza e necessità, per sviluppare un percorso ritagliato su misura per te, per la tua azienda, per il tuo team.

Mettiamo sempre al centro il nostro cliente.



LA NOSTRA MISSIONE

Perché facciamo quello che facciamo

Vogliamo sostenere le aziende e personal brand nella loro crescita personale e professionale rafforzando, grazie alla nostra formazione ed un'analisi accurata delle esigenze necessarie, la loro leadership aziendale.

Inoltre siamo decisi a diventare un punto di riferimento per i nostri clienti, creando una solida base di fiducia sviluppata su autentici risultati.

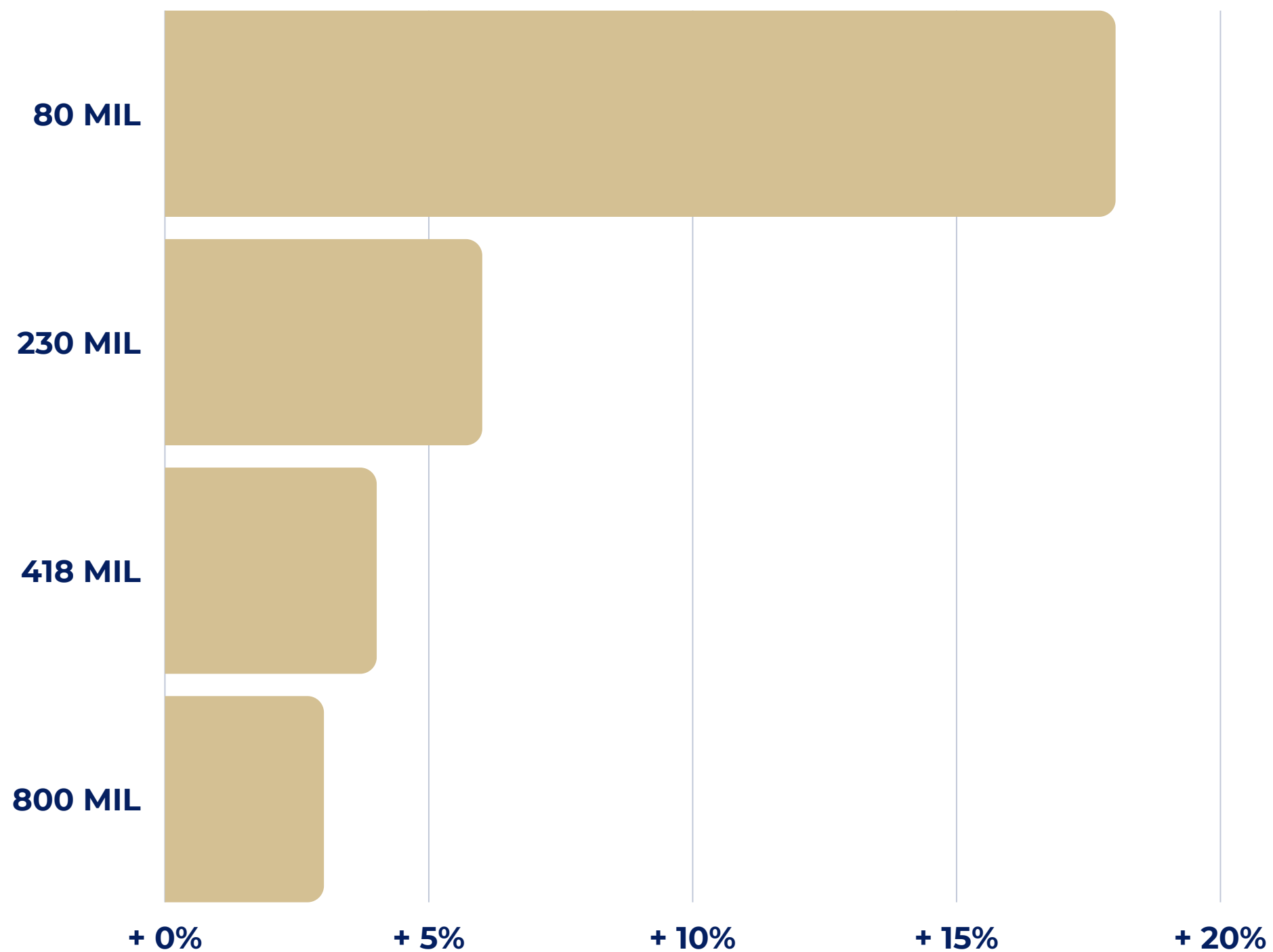


PERCHÈ FARE FORMAZIONE

CRESCITA

**IN ANALISI QUATTRO
AZIENDE CHE HANNO
SCELTO LA
FORMAZIONE
COSTANTE IN 4 ANNI**

Abbiamo inserito le aziende
in ordine di fatturato
e di crescita nel tempo in percentuali



85%

DELLE AZIENDE CHE UTILIZZANO UNA
FORMAZIONE A TERMINE E NON CONTINUATIVA...

Ottengono risultati Immediati nei primi 90 giorni
di media.

Dopodiché tendono ad oscillare nel nuovo
posizionamento.

Il restante 15% delle aziende che crede nella
formazione costante, sviluppa un segno positivo
permanente.

Curva della crescita aziendale

0/75 ==> fino ad un +15%

75/100 ==> fino ad un +25%

+100 ==> oltre il +25%



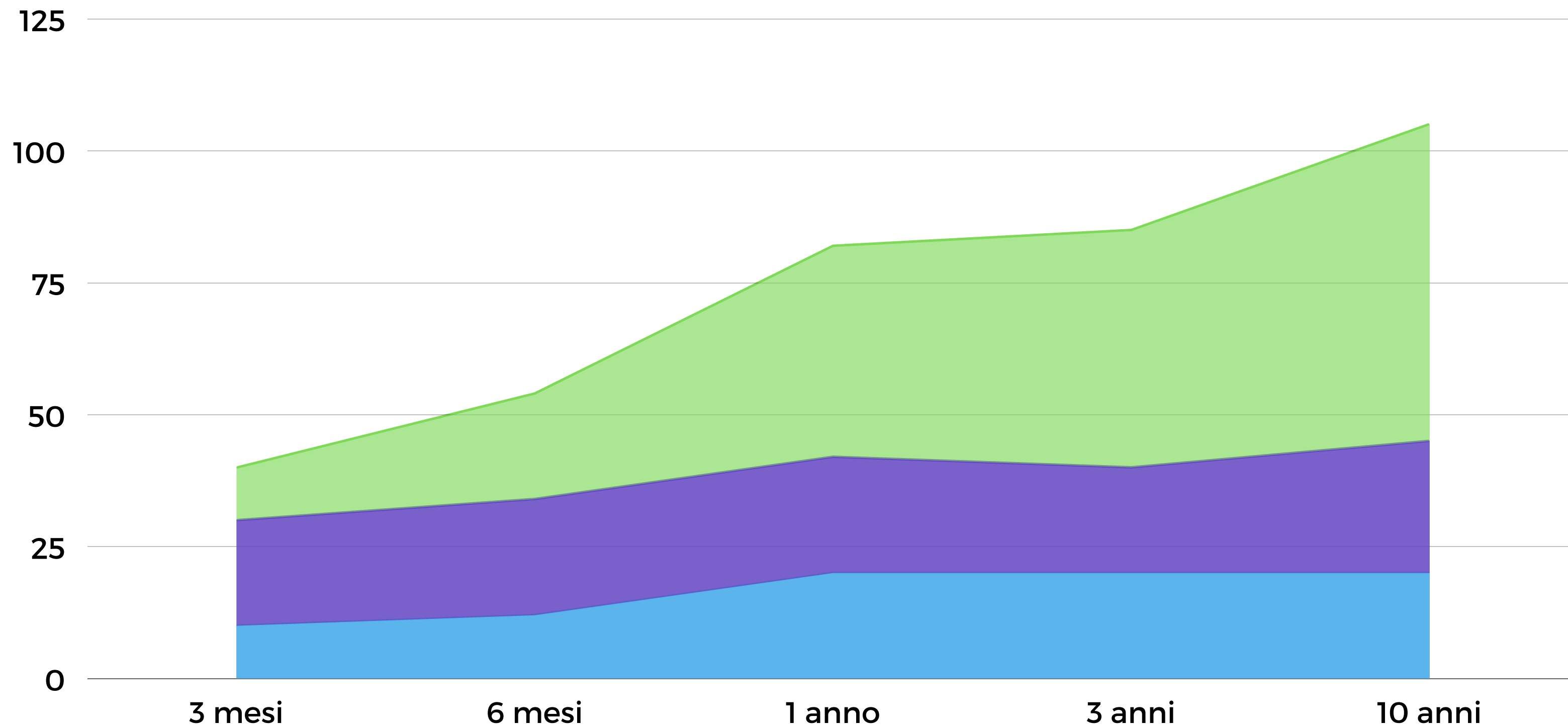
Azienda che investe costantemente



Azienda che investe una tantum



Azienda che investe solo una volta





LA SQUADRA AL COMPLETO

LE NOSTRE
COLLABORZIONI

Eleonora Alfano

Pedagogista



Giorgia Luiu

Psicoterapeuta



Davide Strada

Marketing Strategist



DALLE AZIONI DEL SINGOLO ABBIAMO CREATO LA NOSTRA REALTÀ

Daniele Losquadro e Pasquale Buonanno sono
apparsi o collaborato con:

bargiornale.it

GRUPPO
CAMPARI

sky

Giornale7
L'informazione in tempo reale

T)))
TELELOMBARDIA

Sede

Via Verdi, 42 - Bollate (MI)

Indirizzo e-mail

info@imperiumgroup.it

Numero di telefono

800 708 297



IMPERIUM
GROUP

