



Imperium Group

**QUELLO CHE ACCADE
QUANDO SI RISCHIA
DI FALLIRE**

**RICOSTRUISCI LA TUA
AZIENDA**

SINTESI

Il risanamento aziendale è un tema centrale per molte imprese, che possono investire in tecnologie e ristrutturazioni del business per aumentare l'efficienza e i ricavi.

Secondo studi condotti, le aziende che si sono sottoposte a un piano di risanamento hanno registrato un aumento significativo dei ricavi.

È importante investire in modo preventivo, anche tramite la formazione continua dei dipendenti e l'adozione di tecnologie all'avanguardia.

Anche le PMI possono fare la differenza in questo senso, tramite azioni mirate e l'adozione delle nuove tecnologie.

Infine, vengono offerti due esempi: uno di un'azienda di produzione tessile e l'altro di un'azienda di e-commerce, entrambi necessitanti di un intervento di risanamento aziendale.

COSA TI SALVA DAL FALLIMENTO

1. Calcolare i rischi e prevenire problematiche finanziarie

Investire in modo preventivo nella gestione finanziaria dell'azienda e nel controllo dei rischi, analizzando i dati e adottando soluzioni appropriate.

2. Formare e sviluppare il personale

Promuovere la crescita e lo sviluppo interno del personale, anche per migliorare l'efficienza e i ricavi dell'azienda.

3. Usare le tecnologie a disposizione

Adattarsi alle nuove tecnologie per migliorare l'efficienza aziendale, facilitare la gestione e l'analisi dei dati e rendere l'azienda più competitiva sul mercato.

4. Diversificare il modello di business

Ristrutturare il modello di business e la gamma di prodotti dell'azienda, oltre a investire in tecnologie innovative per ridurre i costi di produzione e migliorare l'efficienza produttiva.

QUALI PROGRESSI OTTENGONO LE AZIENDE CHE INVESTONO PREVENTIVAMENTE NELLA RISTRUTTURAZIONE AZIENDALE?

L'investimento nella ristrutturazione aziendale porta inevitabilmente ad un miglioramento dell'immagine dell'azienda, favorendo la fidelizzazione dei clienti e l'acquisizione di nuovi clienti.

Secondo un sondaggio condotto dalla società di consulenza Accenture, il 60% dei clienti ritiene che le aziende dovrebbero investire nella ristrutturazione aziendale per migliorare la qualità dei propri prodotti e servizi. Un 20% di aziende dovrebbe completamente cambiare settore ed un altro 20% dovrebbe dichiarare fallimento.

Fallimento aziendale prima di investire



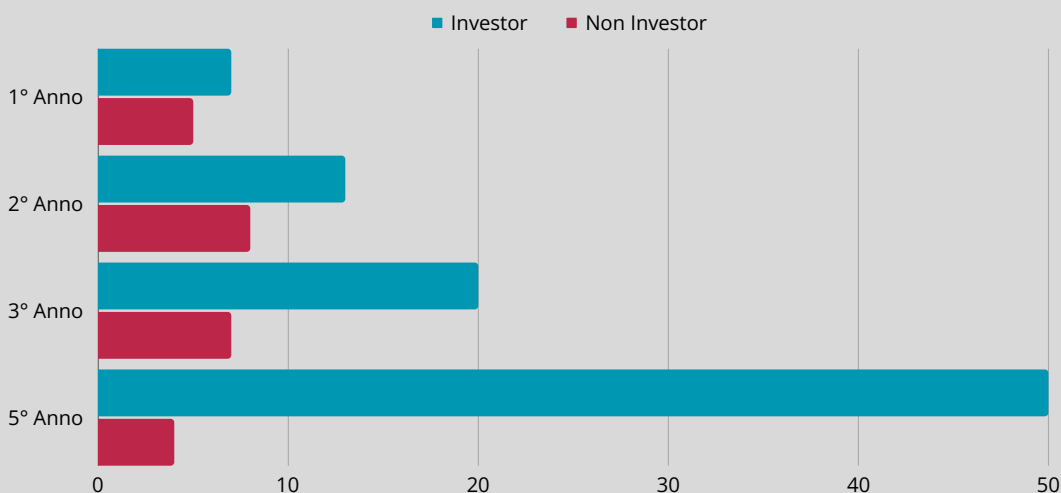
■ Fallimento delle aziende

Fallimento aziendale dopo aver investito



■ Fallimento delle aziende

Comparazione di ricavi tra aziende che investono nella ristrutturazione aziendale, confronto chi non investe



COME POSSIAMO INTERVENIRE NELLA TUA AZIENDA



Analisi di Bilancio

Analisi del bilancio e dei dati finanziari dell'azienda per individuare eventuali criticità: Imperium Group fornisce una valutazione del bilancio dell'azienda e analizza i dati finanziari per individuare eventuali criticità o aree di miglioramento.



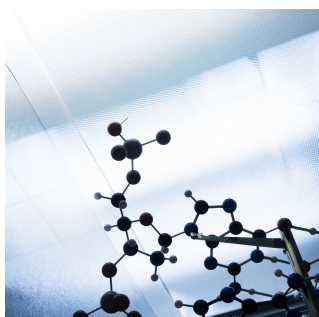
Piano di Risanamento Personalizzato

Il team di Imperium Group crea un piano di risanamento personalizzato che tiene in considerazione le specifiche esigenze dell'azienda, con l'obiettivo di risolvere le problematiche finanziarie in modo efficiente.



Supporto Processi Aziendali

Per migliorare l'efficienza produttiva e ridurre i costi di gestione: il team di Imperium Group fornisce un supporto nell'ottimizzazione dei processi aziendali al fine di migliorare l'efficienza produttiva e ridurre i costi di gestione.



Revisione Modello di Business

Imperium Group fornisce assistenza nella ristrutturazione del modello di business dell'azienda e nella diversificazione della gamma di prodotti al fine di espandere le opportunità di mercato e raggiungere nuovi clienti.

COME POSSIAMO INTERVENIRE NELLA TUA AZIENDA



Implementazione tecnologie e Digital

Implementazione di tecnologie all'avanguardia per sfruttare al meglio il potenziale digitale e migliorare la gestione dell'azienda: il team di Imperium Group supporta l'azienda nell'implementazione di tecnologie all'avanguardia per sfruttare al meglio le opportunità digitali e migliorare la gestione dell'azienda.



Formazione e Sviluppo delle Persone

Imperium Group fornisce un supporto nella formazione e sviluppo del personale per garantire una crescita costante dell'efficienza e della produttività dell'azienda.



Trend ed Opportunità di Mercato

Per individuare nuove strategie di marketing e incrementare le vendite: il team di Imperium Group fornisce consulenza sui trend di mercato per individuare nuove opportunità di sviluppo e strategie di marketing al fine di incrementare le vendite.

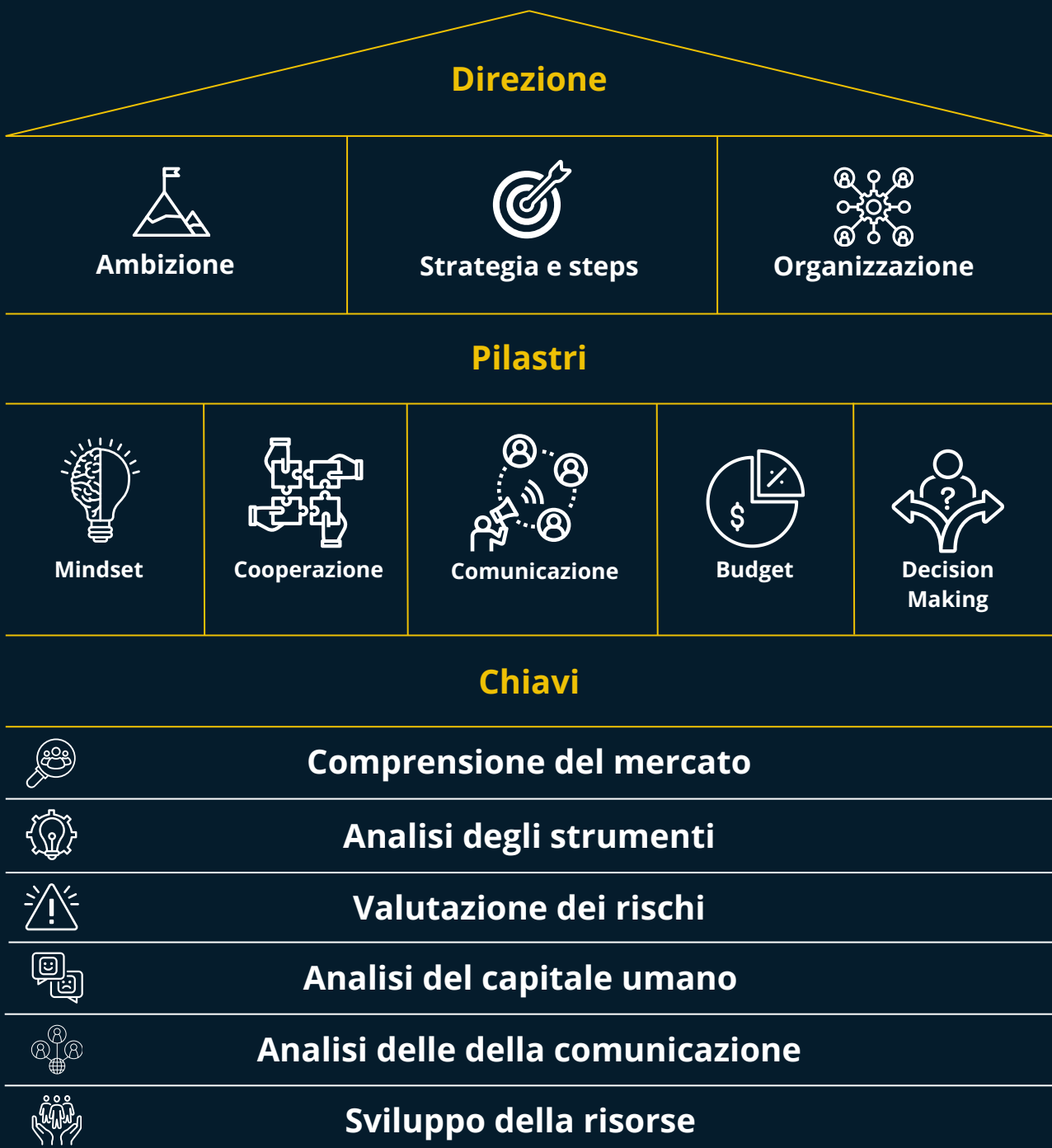


Valutazione del Piano di Risanamento e Ristrutturazione

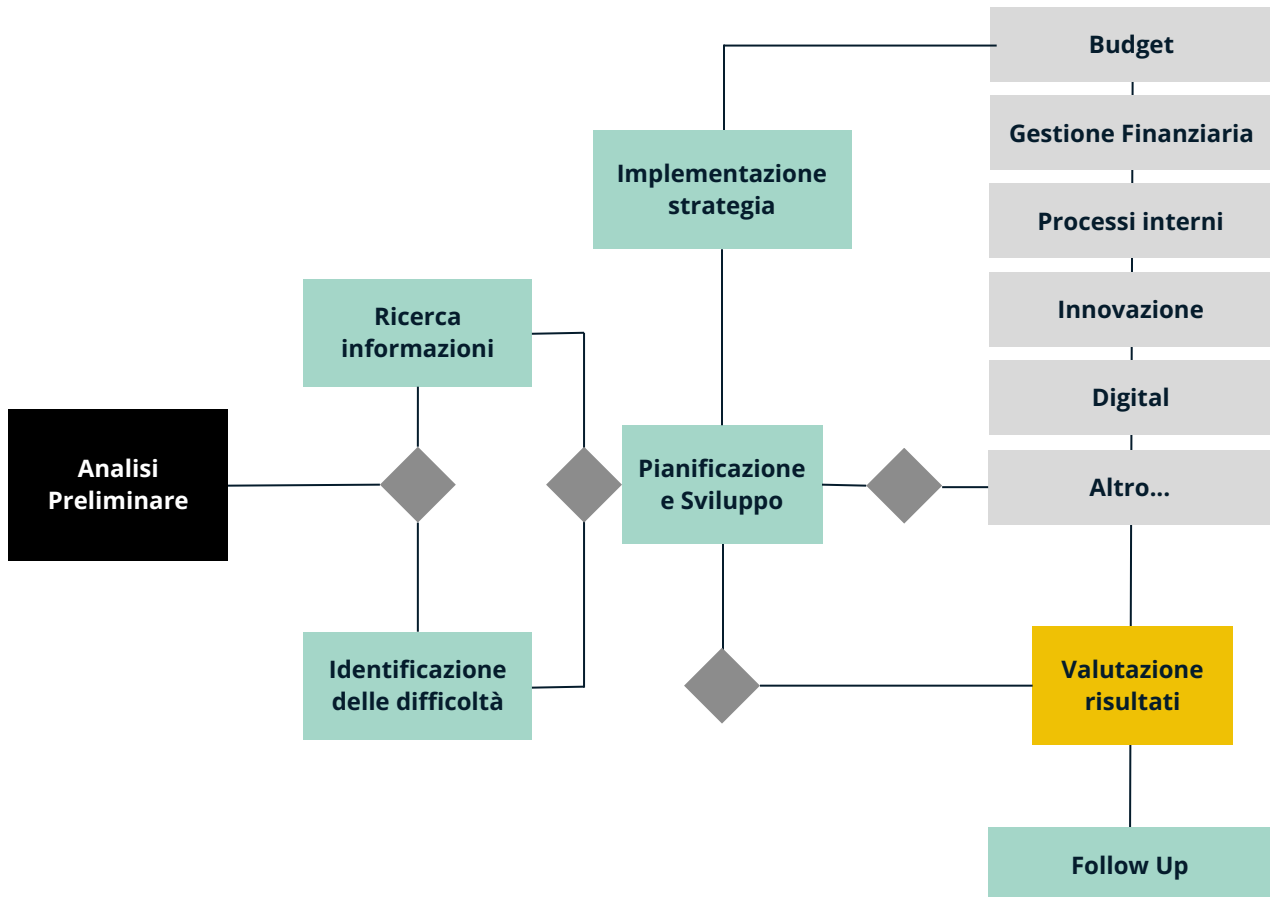
Per garantire una gestione aziendale sempre efficiente ed efficace: Imperium Group valuta l'efficacia del piano di risanamento aziendale e fornisce supporto nell'implementazione di eventuali modifiche per garantire una gestione aziendale sempre efficiente ed efficace.

GLI ELEMENTI CHE TI PORTANO NELLA CORRETTA DIREZIONE

Analizzando le politiche e le iniziative di 50 leader del settore pubblico e privato, il nostro team di esperti ha identificato 14 elementi fondamentali per un approccio alla corretta costruzione di strategie ed obiettivi Sostenibili.



PROCESSO E SVILUPPO



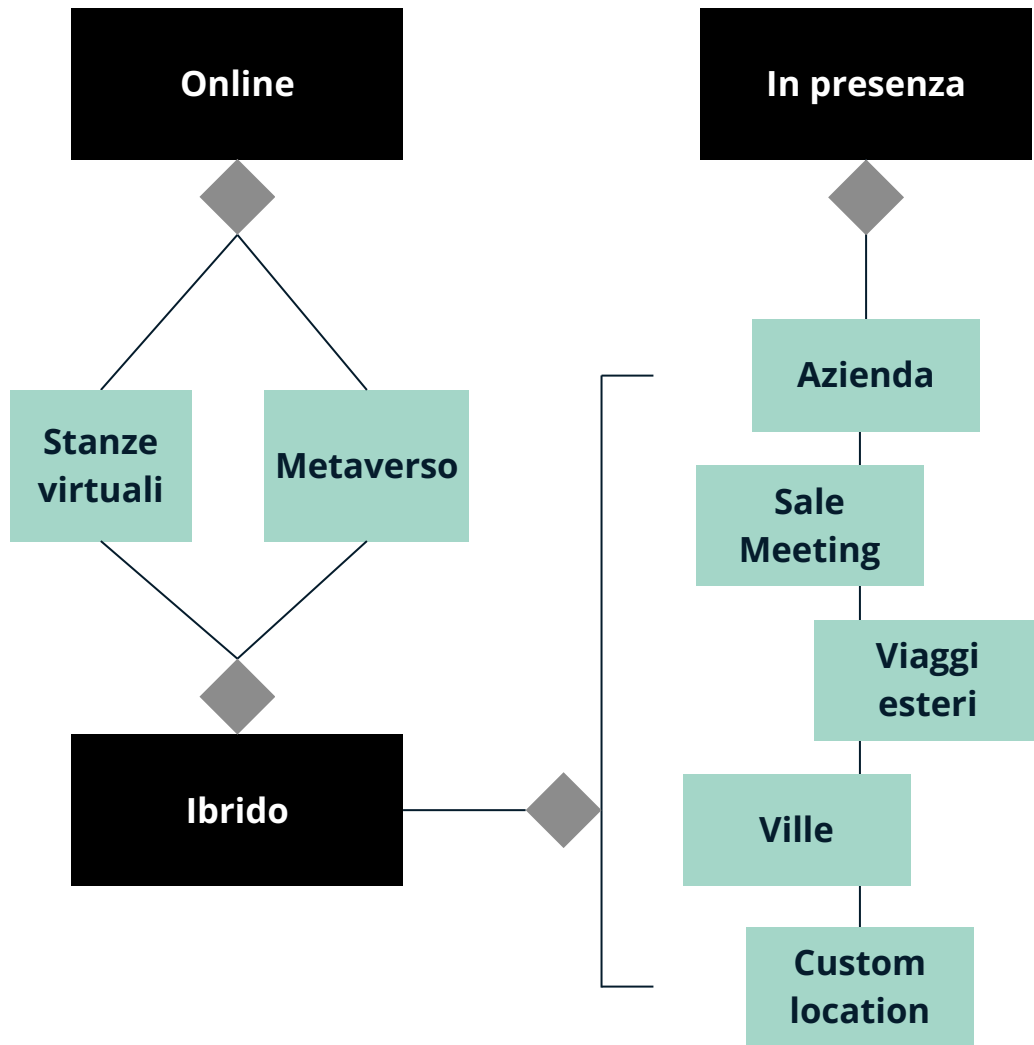
È Colpita tutta l'economia Globale

È importante muoversi per tempo e affrontare i problemi aziendali prima che sia troppo tardi.

Nel momento in cui si verificano difficoltà nella gestione finanziaria, ad esempio diminuzione dei ricavi, forte incremento dei costi, elevati livelli di indebitamento o insufficiente liquidità, l'azienda dovrebbe agire velocemente e cercare un aiuto professionale per sviluppare un piano di risanamento aziendale.

Ogni settore può essere colpito da problemi aziendali che richiedono un intervento di risanamento aziendale. I settori più colpiti sono spesso quelli con alta concorrenza, bassi margini di profitto o elevata volatilità del mercato.

PROCESSO E SVILUPPO



Sarà questo il futuro della consulenza?

Grazie alla tecnologia avanzata, il metatarso consente di creare un vero e proprio ponte tra i due mondi e di sperimentare l'energia dell'incontro dal vivo, unita alla flessibilità e alla comodità del digitale.

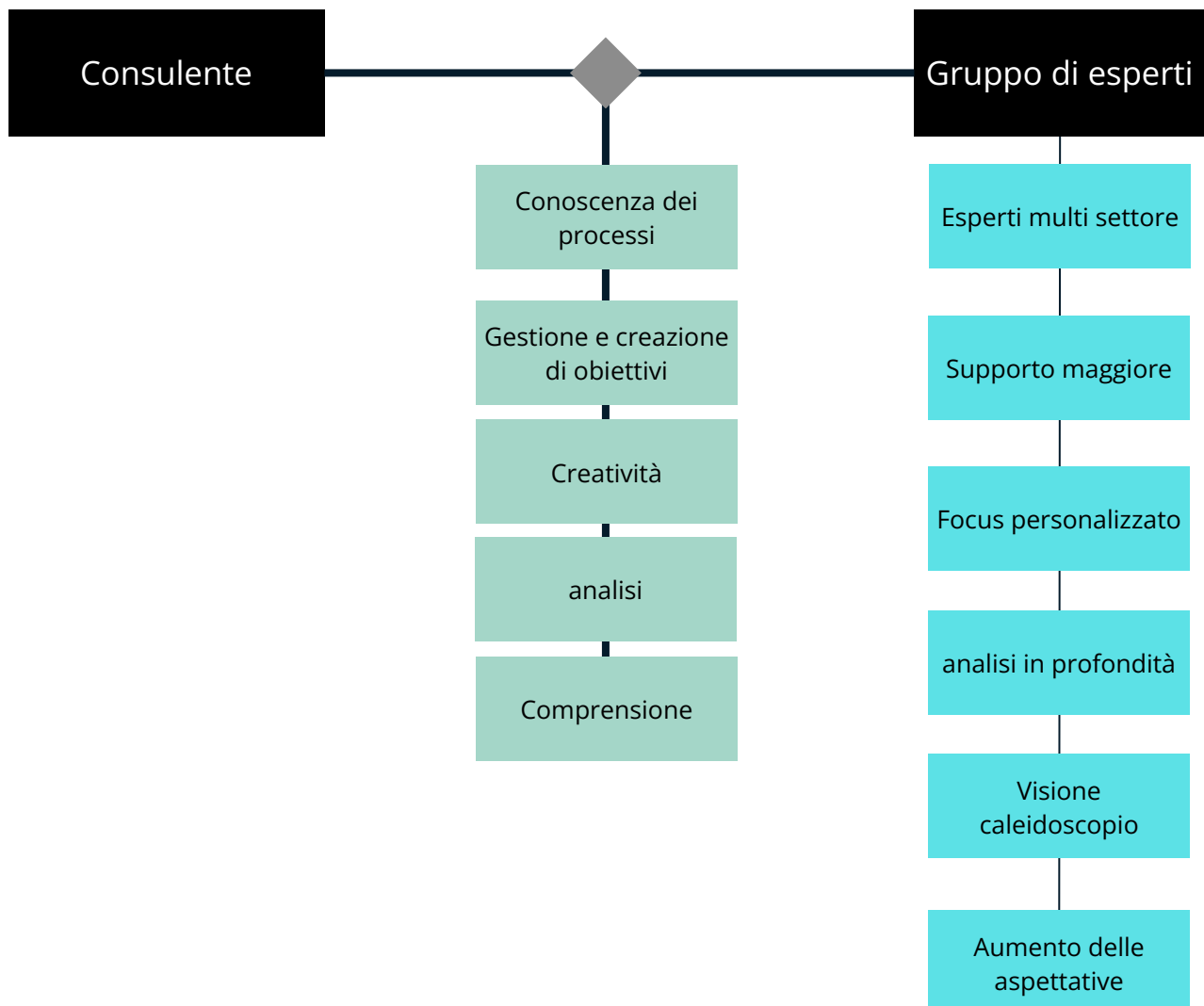
Imperium Group utilizza spesso sistemi di consulenza in modalità ibrido in quanto consente di raggiungere obiettivi comuni e di arrivare più velocemente in maniera del tutto efficace al risultato, portando l'azienda con cui lavora, ad gradino più in alto.

UN VALORE AGGIUNTO DURANTE LA CREAZIONE DI OBIETTIVI E STRATEGIE

Imperium Group è il partner strategico ideale in grado di fornire all'azienda un supporto personalizzato e completo in ogni fase del processo di consulenza, dalla definizione degli obiettivi alla valutazione dei risultati.

Con il nostro supporto, le aziende possono raggiungere risultati superiori e crescere a lungo termine, grazie alla loro esperienza e rapidità nella gestione delle problematiche.

Quali skill differenziano un consulente da un gruppo di esperti consulenti



È IL MOMENTO DI CONTATTARCI

Come puoi contattarci?

Siamo pronti a ricevere la tua richiesta da molti fronti. Ti metterò in ordine di preferenza il modo in cui contattarci.



E-mail info@imperiumgroup.it



Numero Verde 800 708 297



Sito Internet www.imperiumgroup.it/contatti



LinkedIn Imperium Group Italia



Instagram [Imperiumgroup.it](https://www.instagram.com/Imperiumgroup.it)

